

Comment convaincre votre interlocuteur de vous offrir le poste convoité, de financer votre idée, d'acheter votre bien ou votre service... ?

### Public cible

Cette formation s'adresse à toute personne devant présenter sa société, son produit ou son service de façon simple et efficace à des clients, financeurs, partenaires, décideurs ...

### Prérequis

Aucun prérequis nécessaire.

### Evaluation des connaissances

L'évaluation sera assurée tout au long de la formation par des exercices d'application sur les thèmes abordés.

## PROGRAMME

### Qu'est-ce qu'un pitch, quel est le principe ?

### Construire votre pitch et préparer votre prise de parole

### Savoir mettre en scène votre pitch et votre présentation

### Méthodes pédagogiques :

- > Avis et Retours d'expériences des stagiaires : lever les mythes
- > Alternance d'ateliers/apports théoriques avec des exercices pratiques
- > Utilisation de la vidéo pour certains exercices pratiques



### + info :

> Cette formation est dispensée par Agnès Bourg des Arts et Métiers ParisTech. Elle prépare au pitch des étudiants de L3 et M1 et des futurs doctorants de l'Ecole nationale supérieure des Arts et Métiers pour le recrutement en thèse dans une logique entrepreneuriale.

> Le service formation est à votre disposition pour vous accompagner dans vos démarches administratives et réaliser un devis.

> Retrouvez le catalogue complet et les fiches programmes sur : [www.nicephorecite.com](http://www.nicephorecite.com)

# L'art du pitch

Une compétence indispensable pour convaincre vos interlocuteurs

### DURÉE

1 jour soit 7 heures

### DATES

Nous consulter  
9h-12h / 13h30-17h30

### EFFECTIFS

8 personnes

### TARIFS

390€ net de taxes/ personne

### LIEU

Nicéphore Cité  
34 quai Saint Cosme  
71 100 Chalons-sur-Saône

### RENSEIGNEMENTS

Service formation  
03 85 42 06 62  
[formation@nicephorecite.com](mailto:formation@nicephorecite.com)  
N° de déclaration d'existence  
26710188171  
N° de SIRET :  
479 024 465 000 11