

L'art du pitch : une compétence indispensable pour convaincre vos interlocuteurs

Comment convaincre votre interlocuteur de vous offrir le poste convoité, de financer votre idée, d'acheter votre bien ou votre service... ?

Public cible

Cette formation s'adresse à toute personne devant présenter sa société, son produit ou son service de façon simple et efficace à des clients, financeurs, porteurs de projets, partenaires, décideurs ...

Prérequis

Aucun prérequis.

Evaluation des connaissances

L'évaluation sera assurée tout au long de la formation par des exercices d'application sur les thèmes abordés.

PROGRAMME

Qu'est-ce qu'un pitch, quel est le principe ?

Construire votre pitch et préparer votre prise de parole

Savoir mettre en scène votre pitch et votre présentation

Méthodes pédagogiques :

- Avis et Retours d'expériences des stagiaires : lever les mythes
- Alternance d'ateliers/apports théoriques avec des exercices pratiques
- Utilisation de la vidéo pour certains exercices pratiques

Niveau d'évaluation envisagé :

- Validation des acquis à partir de documents remis à la fin de la formation par Nicéphore Cité

DURÉE

1 jour soit 7 heures

DATES

Vendredi 11 octobre 2019
9h-12h / 13h30-17h30

EFFECTIFS

8 personnes

TARIFS

390€ net de taxes/ personne

LIEU

Nicéphore Cité
34 quai Saint Cosme
71100 Chalon-sur-Saône

RENSEIGNEMENTS

Service formation
03 85 42 06 62
formation@nicephorecite.com
N° de déclaration d'existence
26710188171
N° de SIRET :
479 024 465 000 11



Cette formation est dispensée par Agnès Bourg
des Arts et Métiers ParisTech